



# PITCHING YOUR LIBRARY

What & Why & How

By : Dr. Patamasuda Intuprapa





# WHAT IS PITCHING ?

To try to persuade someone to do business with you,  
buy something etc. - Longman Dictionary

# WHY DO WE NEED IT?

We need it because we need more **funding**  
and **better collaboration** !



HOW DO WE DO IT ?



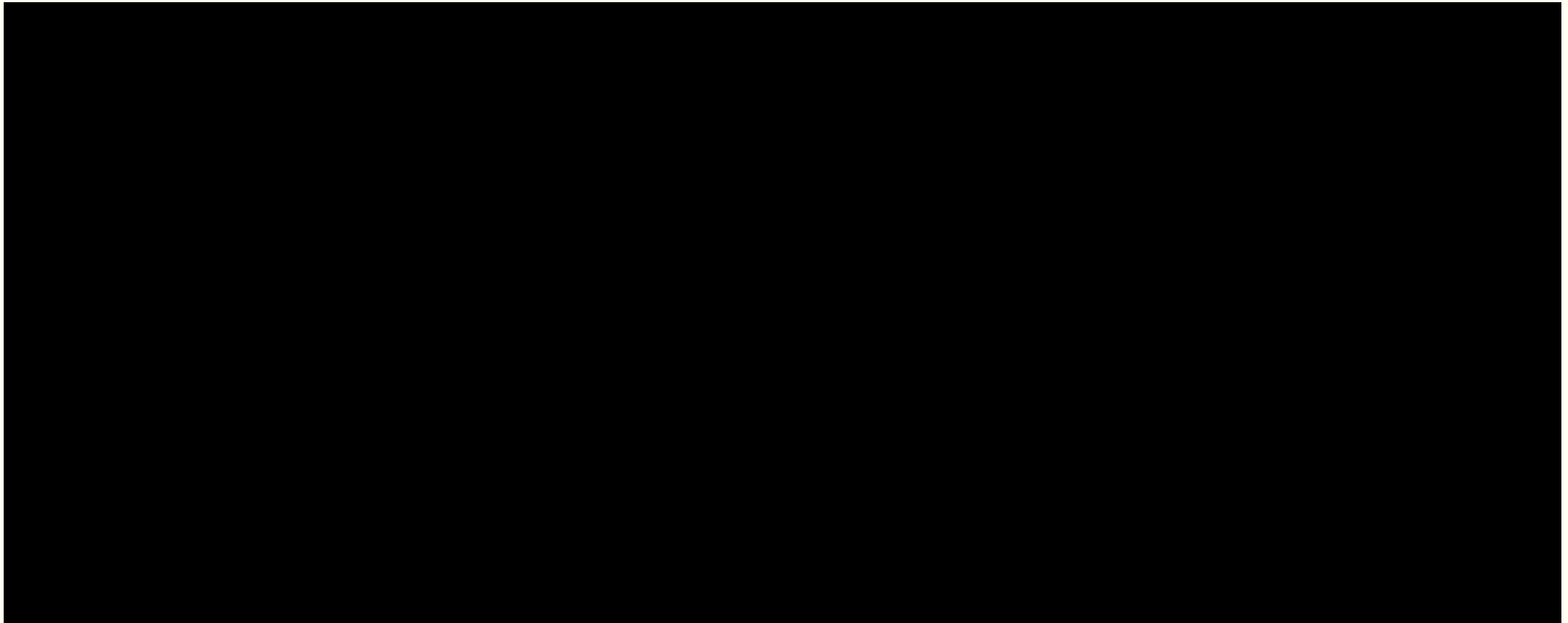
# An Example of Pitching

---

ดร.โสรดา วัลภา นักวิจัยอาวุโส วว. นำเสนอ "ผลิตภัณฑ์เนยแข็งมังสวิรัติจากข้าว Vegan cheese from rice" ในกิจกรรม Investment

Pitching Section in NSTDA Investors Day 2017 ภายในงาน THAILAND TECH SHOW 2017 วันที่ 22 กันยายน 2560

ณ ศูนย์นิทรรศการและการประชุมไบเทค บางนา กรุงเทพฯ



# Pitch consists of

---

## Overview

Problem

Trends

Statistic

## Product

Opportunity

Be the trends  
or follow it ?

A convincing  
case

## Timeline & Cost

Project/Cost  
estimation

Infographic

## Cost effectiveness

Benefit –  
focused

Reputation

Better/different

# TALKING STYLE

- ✓ Storytelling
- ✓ Metaphor
- ✓ Two-way communication
- ✓ Be friendly
- ✓ Appear confident



# CAUTION !

- Don't forget to do research on your project.
- Speak...Don't read.
- Be flexible







**THANK YOU**

